

## INFORMAZIONI PERSONALI

## TOMMASO PONTI



📍 [REDACTED]

📞 [REDACTED]

✉️ [ponti@pianooperativo.it](mailto:ponti@pianooperativo.it)

Sito [www.pianooperativo.it](http://www.pianooperativo.it)

Data di nascita [REDACTED] | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE**Titolare: PIANO OPERATIVO di Ponti Tommaso**

2020 - presente

Business Development – Consulenza Aziendale - Formazione

1) Consulenza strategica – sviluppo di relazioni e business

2) Formazione sui comportamenti biologici

[www.pianooperativo.it](http://www.pianooperativo.it)

**Presidente CdA: AZIENDA SPECIALE FARMACEUTICA**

Ottobre 2022 - presente

Farmacia Comunale di Lignano Sabbiadoro

[www.farmacialignano.it](http://www.farmacialignano.it)

**Dir. Commerciale Italia: MyNet Società Benefit**

2020 - 2022

Direzione Commerciale Italia

[www.appmynet.it](http://www.appmynet.it)

**Socio Unico e AD: PIANO OPERATIVO a division of Abaco srl**

2013 - 2019

Business Development

1) Consulenza per vendita/acquisto azienda (PMI)

2) Consulenza per generazione nuove relazioni/business

3) Formazione area comunicazione

**Consulente STUDIO LEGALE PONTI & PARTNERS - FEDEPOL spa**

2010 - presente

Office Manager prima, consulente poi

[www.ponti-partners.it](http://www.ponti-partners.it)

**Partner/Biz Dev. Italia: IDSys® Team**

Ottobre 2016 - 2023

IDSys is a Team of Consulting Professionals rendering services to Forensic Accounting Companies, Law Firms, Financial Institutions and Large Corporates, IDSys is an IBM Advanced Business Partner.

[www.idsys-team.com](http://www.idsys-team.com)

**Presidente CdA: UDINE MERCATI srl**

Giugno 2019 - 2021

Società di gestione del Mercato Agroalimentare all'Ingrosso di Udine

[www.udinemercati.com/it](http://www.udinemercati.com/it)**Ag. Formaz. Indip.: I.A.B.I. Istituto Analisi Biostrutturale Italia srl**

Maggio 2019 – presente

Trainer Certificato

[www.structogram.it](http://www.structogram.it)**Consulente/Formatore BELL International ltd**

Luglio 2016 – 05/2019

Consulenza per lo sviluppo della “Nautica Manager Academy” e formazione degli iscritti sui temi della comunicazione e gestione aziendale

**Business Coach/formatore: Business Sostenibile a division of Iternovit srl**

2018 – 05/2019

Business Development e Consulente Formatore

1) Formazione

2) Consulenza

3) Coaching

**Consulente: EAT FRIULI**

2014 - 2014

Sviluppo brand e generatore di nuove opportunità sul mercato estero.

Seguo Eat Friuli nel progetto di sviluppo internazionale selezionando nuovi partner (distributori, ristoranti, franchisee)

**Socio e amministratore ABACO srl INTERMEDIAZIONI IMMOBILIARI**

2009 - 2016

Rilevo agenzia immobiliare e la trasformo negli anni in società di consulenza.

Consulenza per compravendita di aziende, gestione asset e patrimoni immobiliari

**Consulente ROYAL CHARTER srl**

2007 - 2008

Seguo lo start up e lo sviluppo commerciale charter nautico con base a Porto Cervo

**Amministratore e socio SYSTEL INTERNATIONAL srl**

2008 - 2009

Riorganizzazione delle attività di azienda nel settore finitura di immagini e macchine per il packaging

**Amministratore e socio EURASIA srl**

2005 - 2008

Seguo la parte strategica e di relazione coordinando vari progetti in giro per il mondo (Europower Technologies) analisi di business e aziende, creazione di start-up



Attività improntata nella fornitura di servizi telematici tramite il Videotel della SIP

**Amministratore e socio PROXIMA srl**

1989 - 1993

Seguo la parte commerciale e strategica

Società operativa nella fornitura di servizi informativi e intrattenimento via Videotel SIP e via fax

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**Trainer Structogram Italia n. RB-039-094**

**IABI – Istituto Analisi Biostrutturale Italiano 2018 - Presente**

**BEOPLE srl – Business Design Master PRO**

**MICAP - Master Internazionale in Coaching ad Alte Prestazioni, 2015 - 2017**

**ITC Deganutti - Istituto Tecnico Commerciale**

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B1	B1	B1	B1	B1
Spagnolo	B1	B1	B1	B1	B1
Tedesco	A1	A1	A1	A1	A1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato

**Competenze comunicative** Biologicamente portato alla comunicazione empatica, ho sviluppato tale skill innata, frequentando corsi e Master professionali per migliorare la mia capacità di negoziazione.

**Competenze organizzative e gestionali** Appassionato del tema organizzazione aziendale ho frequentato academy di Beople per acquisire competenze nel mondo del business design. Per esperienze professionali dirette ho da sempre cercato di creare e coinvolgere team per realizzare fini comuni.

**Competenze professionali** **LA MIA SPECIALIZZAZIONE** E' analizzare modelli di business e cercare nuove strategie "laterali", creare relazioni, sinergie e trasferimento di competenze. In oltre 30 anni di lavoro sul campo ho affrontato mondi, culture, persone, mercati, situazioni e business diversi cercando di capire i fattori determinanti comuni, quelli che decretano il successo o il fallimento di ogni iniziativa. Sulla mia pelle ho i graffi e le carezze di sconfitte e vittorie e cerco di trasmettere quanto ho imparato e quanto sto quotidianamente apprendendo da un mondo in costante cambiamento.

Visione d'insieme per cercare e trovare specifiche soluzioni, oggi mi piace approfondire il neuromarketing.

Associo queste competenze al Protocollo Structogram, del quale sono Trainer Certificato da IABI (Istituto Analisi Biostrutturale Italiano) licenziatario del Metodo per l'Italia. Structogram consente di analizzare in chiave biologica le nostre predisposizioni o attitudini e di capire come gestirle al meglio.

E' quindi particolarmente efficace nel potenziamento delle soft skills individuali e della capacita di negoziazione.

Applico le conoscenze del Business Design per semplificare processi complessi.

Sono Facilitatore accreditato dall'agenzia Lavoro & Sviluppo Impresa FVG.

In possesso di valide attestazioni per Addetti al Primo Soccorso (CAT A), Prevenzione incendi e Lotta Antincendio (Rischio Medio), Formazione per Dirigenti.

**CHI AIUTO** Aziende e professionisti a rimettersi in discussione, cambiare i vecchi paradigmi e affrontare mercati e modelli sempre in evoluzione.

Li aiuto a mettere in campo le loro migliori risorse e scegliere le strategie più adatte, anche non convenzionali, per sviluppare al meglio relazioni e business.

Li stimolo a guardare fuori dagli schemi,

Li provoco per metterli costantemente alla prova e vincere le resistenze e le interferenze.

Li supporto per vincere insieme e raggiungere gli obiettivi determinati.

Lavoro con e per team per portarli a ridurre la conflittualità e migliorare le performance.

Competenza digitale

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Intermedio	Intermedio	Intermedio	Base	Base

Altre competenze

Competenze comunicative (PNL) Seguito Master Completo

ULTERIORI INFORMAZIONI

- Pubblicazioni** Copiosa produzione di contenuti attualità e professionali su Facebook e LinkedIn
- Conferenze** Varie sui temi della Comunicazione e Organizzazione aziendale
- Referenze** Tutte su profilo LinkedIn
- Corsi** MICAP (Master Internazionale Coaching ad Alte Prestazioni), BEOPLE (Business Design)
- Certificazioni** Trainer Structogram Italia N. 039-094

**Personale** **CHI SONO (professionalmente parlando)** Sono un imprenditore "imprestato" alla consulenza e alla formazione, sono un facilitatore che mette in campo esperienza, doti personali, insegnamenti, curiosità e determinazione per supportare dei compagni di viaggio a mantenere focus e alte prestazioni, anche nei momenti critici. Mi piace fare squadra e nella mia squadra nessuno deve rimanere mai indietro, insieme si parte, insieme si vince.

**Dati personali** Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".